

Audio Vidéo Média recrute un(e)

Responsable des ventes

CDI basé à Paris (ou maximum à 1h de l'IDF) à pourvoir dès que possible

AVM édite, diffuse et distribue depuis plus de 25 ans des livres, CD et objets religieux en librairies religieuses et générales. Spécialisée dans le secteur religieux chrétien, AVM est au service des éditeurs catholiques, des libraires et des particuliers. AVM (6,7 M€ CA) recherche son futur Responsable des ventes pour contribuer à l'élaboration de la stratégie commerciale, coordonner sa mise en œuvre et contrôler ses résultats. Il manage la force de vente d'AVM et assure la responsabilité d'un secteur géographique.

Membre du comité de direction, vous contribuez à l'élaboration de la stratégie commerciale :

- Déployer la stratégie commerciale en la déclinant en plans d'actions commerciaux auprès des clients libraires et grands comptes
- Proposer des projets de développement et des budgets d'activités (politique des retours, conditions commerciales, remises, etc.)
- Identifier et analyser l'information pertinente sur les évolutions du marché, la concurrence et la remonter à la direction, aux éditeurs et aux équipes marketing

Vous managez et assurez le pilotage des activités de deux représentants terrain :

- Définir l'organisation de l'équipe, participer au recrutement, veiller au développement des compétences et à la formation, contrôler et challenger les résultats,
- Accompagner et former les représentants pendant leurs visites terrain,
- Assigner les objectifs quantitatifs et qualitatifs aux membres des équipes de vente, suivre et contrôler les budgets des frais commerciaux.

Vous gérez un secteur géographique (IDF / Nord / Grands comptes) :

- Consolider le CA dans les librairies religieuses du secteur et animer le réseau B to B
- Assurer la croissance du CA auprès des clients libraires et grands compte et mettre à leur dispositions les outils permettant de diffuser les éditeurs
- Acquérir de nouveaux clients et développer le CA en librairies générales et grandes surfaces spécialisées culturelles, négociation de contrats.

Profil et compétences requises :

Homme/femme de contact et de relations vous avez un excellent relationnel et une capacité d'écoute active. Manager expérimenté, vous êtes enthousiaste, à l'écoute et très organisé(e). Vous avez des talents commerciaux et des compétences de négociation.

- Formation supérieure en commerce/vente/métiers du livre
- Expérience probante (env. 10 ans) sur des fonctions commerciales / vente dans les métiers du livre (éditions, distribution, diffusion...)
- Une connaissance des éditeurs religieux et du réseau des librairies de littérature religieuse est souhaitable
- Bonne culture générale et religieuse
- Anglais souhaité (capacité à gérer des projets avec des non francophones)
- Maîtrise web / pack office / base de données et CRM

Informations sur le poste :

- CDI (statut cadre : 4 mois de période d'essai renouvelable)
- Temps plein (forfait mensuel 169h)
- Rémunération fixe selon profil et expérience + variable + véhicule de service
- Lieu de travail : Activité itinérante nécessitant des déplacements réguliers et fréquents Nord, région parisienne (idéalement basé en IdF) + tournées avec les représentants zone Est et Ouest

Contact : CV et lettre de motivation à envoyer à Catherine LAMBERT par mail à clambert@theneas.fr